



УДК 336.6:338

ОЦЕНКА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ БЕЛОРУССКОЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ЕЁ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Пильжис Юлия Павловна

Студентка кафедры экономики и управления на предприятии
факультета экономики и управления

Добрук Дарья Евгеньевна

Студентка кафедры экономики и управления на предприятии
факультета экономики и управления

Бондаренко Дарья Владимировна

Студентка кафедры дизайна факультета искусств и дизайна

Научный руководитель: **Саврас Сергей Александрович**

Магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры экономики и управления на
предприятии факультета экономики и управления

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы

Республика Беларусь, город Гродно

Аннотация. В статье представлен анализ основных финансовых показателей деятельности исследуемой организации, продемонстрирована обобщенная оценка рентабельности деятельности, также проанализирована платежеспособность организации. Объектом исследования выступала средняя строительная организация из города Гродно (одного из областных центров Республики Беларусь). Источниками информации для проведения анализа и оценки являлись данные бухгалтерской отчетности исследуемой организации за 2018-2020 годы.

Ключевые слова: выручка, себестоимость, управленческие расходы, прибыль, рентабельность, платежеспособность, ликвидность, общество с ограниченной ответственностью, средняя организация, строительная организация.

Исследуемая белорусская строительная организация, находящаяся в городе Гродно, осуществляет монтаж и ремонт наружных и внутренних санитарно-технических систем, занимается изготовлением и монтажом металлоконструкций, продажей и арендой траншейных крепей собственного производства, выполняет земляные работы любой сложности и на любых глубинах, строительное водопонижение, оказывает услуги по аренде строительной техники. Организационно-правовая форма данного экономического субъекта – общество с ограниченной



ответственностью. Среднесписочная численность персонала данного общества составила более 150 человек по итогам 2021 года.

В таблице 1 представлены отдельные финансовые параметры из «Отчётов о прибылях и убытках», на основе которых был проведен анализ финансовых результатов деятельности исследуемого строительного общества.

Таблица 1. Основные финансовые результаты деятельности организации

№	Показатели	Годы			Темп роста, %	
		2018	2019	2020	2018/19	2019/20
1	Выручка от реализации продукции (тыс. руб.)	3221	2995	6484	92,98	216,49
2	Себестоимость реализованной продукции (тыс. руб.)	2797	2356	4292	84,23	182,17
3	Валовая прибыль (тыс. руб.)	424	639	2192	150,7	343,04
4	Управленческие расходы (тыс. руб.)	375	575	478	153,33	83,13
5	Прибыль (убыток) от реализации продукции (тыс. руб.)	49	64	1714	130,61	2678,13
6	Прочие доходы по текущей деятельности (тыс. руб.)	389	144	63	37,02	43,75
8	Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности (тыс. руб.)	-19	5	-37	480	-740
9	Чистая прибыль (тыс. руб.)	2	11	1307	550	11881,8

Сведения из таблицы 1 отражают, что в 2019 году выручка от реализации продукции снизилась примерно на 7%, а в 2020 году существенно выросла (прирост составил более 101% по сравнению с 2019 годом, а также более 116% по сравнению с 2020 годом). На такие темпы прироста повлияли в основном различия в объемах продаж и цен на продукцию за анализируемый период времени. Если в 2019 году цены держались на уровне 2018, а продажи упали, то в 2020 году произошёл скачок цен и были заключены новые договоры о поставке продукции.

Себестоимость реализованной продукции в 2019 году уменьшилась примерно на 15% из-за сокращения объемов реализованной продукции. В 2020 году прирост себестоимости составил более 82% (по отношению к 2019 году), что было вызвано не только ростом продаж, но и цен на сырье и материалы.

Темпы роста выручки от реализации продукции за анализируемый период времени опережали темпы роста себестоимости реализованной продукции, поэтому валовая прибыль выросла как в 2019 году (прирост почти на 51%), так и в 2020 году (прирост на 243% по сравнению с 2019 годом). Темпы роста управленческих расходов в 2019 году составили около 153%, что может говорить о явных просчётах в организации труда. Однако после небольшой кадровой перестройки кадров удалось снизить управленческие расходы в 2020 году (почти на

17% по сравнению с 2019 годом).

Прибыль от реализации продукции приросла в 2019 году всего на 30%, но уже в 2020 году произошёл колоссальный рост (более чем в 27 раз по отношению к 2019 году). Прочие доходы по текущей деятельности, как и прочие расходы по текущей деятельности с каждым годом поступательно снижаются.

Помимо основной деятельности исследуемая строительная организация осуществляла инвестиционную и финансовую деятельность. Однако данные виды деятельности в обществе с ограниченной ответственностью осуществляются неэффективно либо с низкой эффективностью. В 2018 и 2020 году организация получила убытки от инвестиционной и финансовой деятельности, прибыль в незначительном размере была получена только в 2019 году. Данные направления деятельности требуют более пристального внимания со стороны руководства строительной организации.

В целом можно подытожить, что исследуемое строительное общество с ограниченной ответственностью развивается поступательно, а эффективность его деятельности возрастает. Подтверждением сделанного промежуточного заключения является то, что чистая прибыль также возрастает. Если в 2019 году её прирост составил 450%, то в 2020 году чистая прибыль по сравнению с 2019 увеличилась практически в 119 раз. Это говорит об эффективном развитии организации несмотря на сложные условия внешней среды.

Также представим таблицу 2, где отражены основные показатели рентабельности деятельности исследуемой строительной организации.

Таблица 2. Показатели для оценки рентабельности деятельности

№	Показатели	Годы			Изменение (+ / -)	
		2018	2019	2020	2018/19	2019/20
1	Рентабельность оборотных средств, %	0,15	1,08	38,50	0,93	37,42
2	Рентабельность основных средств, %	0,19	0,73	67,90	0,55	67,16
3	Рентабельность продукции, %	0,82	0,30	39,70	-0,53	39,40
4	Рентабельность продаж, %	1,52	2,14	26,43	0,62	24,30
5	Рентабельность производства, %	0,94	0,28	32,03	-0,67	31,75
6	Рентабельность совокупных активов, %	0,61	0,28	9,08	-0,33	8,80
7	Рентабельность собственного капитала, %	0,19	1,02	75,07	0,83	74,05
8	Рентабельность инвестиционной деятельности, %	78,57	650,00	250,00	571,43	- 400,0
9	Рентабельность финансовых инвестиций, %	27,78	14,29	36,51	-13,49	22,22

Исходя из данных таблицы 2 видно, что за исследуемый период времени постепенно возрастали только рентабельность основных средств, рентабельность оборотных средств, рентабельность продаж и рентабельность собственного капитала. Значения данных рентабельностей особо значимо выросли в 2020 году.

Рентабельность продукции, рентабельность производства, рентабельность совокупных активов, рентабельность финансовых инвестиций снизились в 2019 году, некоторые из значений уменьшились более чем в два раза из-за общего падения эффективности деятельности в этот год. Однако в 2020 году значения этих рентабельностей существенно возросли, в основном это случилось из-за положительных изменений в хозяйственной деятельности организации (благодаря чему произошло увеличение прибыли от текущей деятельности).

Стоит отметить, что рентабельность инвестиционной деятельности и рентабельность финансовых инвестиций не будут являться определяющими индикаторами для оценки экономической эффективности деятельности строительной организации.

Для проведения анализа финансового состояния рассчитан ряд коэффициентов ликвидности и платежеспособности, данные показатели представлены в таблице 3.

Таблица 3. Основные коэффициенты платежеспособности и ликвидности

№	Наименование показателя	Годы		
		2018	2019	2020
1	Коэффициент текущей ликвидности	1,88	1,42	1,04
2	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,47	0,30	0,04
3	Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами	0,29	0,58	0,55
4	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,18	0,39	0,24
5	Коэффициент финансовой независимости	0,71	0,42	0,45

Данные таблицы 3 свидетельствуют об уменьшении значения коэффициента текущей ликвидности из-за увеличения краткосрочных обязательств. Также уменьшилось значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами, что может предполагать о возможных проблемах в будущем с точки зрения финансовой устойчивости организации. Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами не имеет четкой тенденции изменения (в 2019 году возрос примерно в 2 раза, а в 2020 году незначительно снизился). Коэффициент абсолютной ликвидности также изменялся без чёткой тенденции.

Таким образом, исследуемая строительная организация имеет основания к устойчивому и поступательному развитию, повышению прибыльности деятельности. Однако стоит отметить, что платежеспособность общества снижается, поэтому ему необходимо более эффективно



планировать и контролировать свою финансово-хозяйственную деятельность в нынешних сложных внешнеэкономических условиях.