



УДК 33

ВИДЫ И ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ**Нурлаева Найме Решатовна**

студентка 2 курса, направление подготовки 38.03.01

ФГАОУ ВО «Крымский Федеральный Университет имени В. И. Вернадского»

Институт экономики и управления, Республики Крым, г. Симферополь

Аннотация. Данная статья содержит в себе основные теоретические основы финансового инструмента, раскрывает виды инструментов и их особенности. Для наилучшего усвоения материала, в статье приведено множество понятий, разъясняющих суть.

Ключевые слова: финансы, финансовый инструмент, договор, финансовые активы, финансовые обязательства.

Проходя курс по финансам, в первую очередь, нужно обратить внимание на теоретические основы. Финансовый инструмент - это один из генеральных моментов, который надлежит развернуто изучить.

Финансовый инструмент — это произвольный договор, в результате которого одновременно появляются финансовый актив у одной компании и финансовое обязательство или долевого инструмента — у другой.

Договор — согласие двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. Обязательства появляются по одному из трех оснований: закон, договор, деликт. В бизнес-отношениях могут иметь место все основания, впрочем доминанта принадлежит договору.

Изучая финансовый инструмент, следует обратить внимание на понятие «Финансовый актив». Финансовые активы — это денежные средства, право требования денежных средств или другого финансового актива от другой фирмы (дебиторская задолженность), право на обмен финансовых инструментов с другой фирмой на допустимо доходных соглашениях (опцион для его держателя), долевого механизма отличной фирмы (акции, паи).

Валюта — это финансовый актив, потому что она представляет собой средство обмена и, таким образом, является основой, по которой оцениваются и признаются в финансовой отчетности все операции. Денежный депозит в банке или аналогичном финансовом учреждении представляется финансовым активом, потому что он представляет собой условное право вкладчика получить средства от данного учреждения или выписать чек или похожий инструмент на остаток счета в пользу кредитора в уплату по финансовому обязательству.

Второй разновидностью финансового инструмента представляется инструмент, по

условиям которого экономической выгодой, которую подразумевается заполучить или передать, является материальный актив, иной, чем денежные средства. Например, вексель, подлежащий оплате государственными облигациями, приносит собственнику договорное право на получение, а эмитенту — договорное обязательство на передачу государственных облигаций, а не денежных средств. Облигации представлены финансовыми активами, поскольку они представляют собой обязательства выпустившего их правительства заплатить денежные средства. Таким образом, подобный вексель является финансовым активом его собственника и финансовым обязательством его эмитента [1].

Другой первостепенный момент финансовых инструментов — это финансовые обязательства. Финансовое обязательство — каждое обязательство по договору: предоставить валютные средства либо прочий финансовый актив другой компании (кредиторская задолженность), поменять финансовые инструменты с другой компанией на допустимо нерентабельных договорах (опцион для его эмитента). Долевой инструмент — порядок участия в капитале (уставном фонде) хозяйствующего субъекта [1].

Финансовые инструменты разделяются на первичные и производные. Первичные инструменты включают в себя: договор займа, договор банковского вклада, кредитный договор, договор под уступку денежного требования, долевые инструменты и деньги, договор банковского счета, договор лизинга, договор поручительства и банковской гарантии[2].

Производные финансовые инструменты, предусматривающие право покупки-продажи полномочия на приобретение-поставку базового актива либо получение-выплату дохода, сопряженного с изменением определенной характеристики данного актива.

Известно, что финансовые инструменты могут употребляться финансовыми и нефинансовыми организациями любого размера для самых разнообразных целей. У одних систем присутствует внушительное количество финансовых инструментов и большой охват действий с ними, а другие могут реализовывать только незначимое часть действий с финансовыми инструментами.

Существуют различные обстоятельства, в которых условие на покупку или продажу нефинансового объекта может быть урегулирован на нетто-основе валютными средствами или другим финансовым инструментом либо путем размена финансовыми инструментами. К таковым причисляются ситуации:

- когда обстоятельства предоставленного договора позволяют каждый из сторон упорядочить его на нетто-основе денежными средствами или прочим финансовым инструментом либо путем размена финансовыми инструментами;
- когда обстоятельства соглашения напрямую не предусматривают право его урегулирования на нетто-основе денежными средствами или другим финансовым



- инструментом либо путем размена финансовыми инструментами, но предприятие практикует регулирование подобных уговоров на нетто-основе денежными средствами или иным финансовым инструментом либо путем обмена финансовыми инструментами;
- если нефинансовый объект, образующий предмет договора, возможно просто направить на денежные средства [2].

Проведя анализ по данной теме, хочу подвести итог, о том что финансовый инструмент — это неотъемлемая часть всей финансовой системы. Целью исследования было рассмотрение вопроса о возможности использования инструментов на рынке. На этот вопрос можно будет ответить утвердительно, в случае если будут созданы правовые и технические предпосылки для реализации институциональных рынков.

Список литературы:

1. Корпоративные финансы. Практикум: учебное пособие для академического бакалавриата / под общ. ред. И. В. Никитушкиной. — М.: Издательство Юрайт, 2020. — 189 с.
2. Кокорева, М.С. Корпоративные финансовые решения. Эмпирический анализ российских компаний (корпоративные финансовые решения на развивающихся рынках капитала): Монография / И.В. Ивашковская, М.С. Кокорева, А.Н. Степанова, С.А. Григорьева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. — 281 с.